

Ing. Martin Lipka

1. Od kdy pracuješ ve firmě VETOS a jak jsi se dostal/a k této práci?

Ve firmě VETOS jsem od roku 2006. VETOS jsem znal již před tím již jako obchodní zástupce konkurenční firmy s dveřmi.

Pan Větrovec mi dal, tak jak je znám, pěkně obchodně zavučenu při první schůzce, odešel jsem jako zbitý pes
To, že jsem dnes u VETOSU bylo zapříčiněno pozdějším oslovením ze strany pana Větrovce, což jsem neodmítl ani po tom špatném úvodu :-)

2. Jaká je tvá pracovní pozice a co tě k ní dovedlo?

Ve VETOSU mám na starosti tým oddělení velkoobchodu, který pracuje na prodej sortimentu dveře, schody, okna, stavební pouzdra a i podlahy po celé ČR.

Ve velkoobchodu jsem díky zkušenostem, které jsem měl z konkurenční firmy.

3. Co tě na tvé práci nejvíce baví?

Soutěživost a úspěch.

4. Když bys měl/a říci něco úspěšného z tvého pracovního života, co by to bylo?

Každý nový obchodní partner a to věrný obchodní partner.

5. Jaké máš plány do budoucna?

Ve velkoobchodu posilovat značku VETOS, rozšířit prodejní síť a hlavně prosadit značku GARANT na trhu v ČR.